



## Technisch-commercieel vertegenwoordiger Vlaanderen Projects

[www.bsc.be](http://www.bsc.be)

BSC is een familiebedrijf, reeds 30 jaar werkzaam als agent importateur van producten uit de sanitair & HVAC sector. Voor onze technische producten (leidingswerk & toebehoren in sanitair & HVAC), zijn wij op zoek naar een technisch-commercieel vertegenwoordiger, specifiek voor de projectmarkt.

### Functie

Als account manager heb je een afwisselende en uitdagende job. Je benadert de markt proactief door het bezoeken van studie bureaus en installateurs & door middel van prospectie naar nieuwe projecten. Je hebt een passie voor de bouw wereld of technische producten & kijkt uit naar een lange termijn challenge.

### Profiel

#### Pas jij in ons drive profiel?

Je hebt ervaring in de bouwsector als bijvoorbeeld projectleider & je wilt je verder ontwikkelen in het commerciële traject rond de bouwprojecten. Je wordt graag gechallenged & naast je passie voor de bouw wereld pas je in ons drive profiel?

#### - Drive:

Je gedrevenheid & dynamiek zijn je belangrijkste eigenschappen. 'Neen heb je, ja kun je krijgen' is jouw ingesteldheid. Je moet eerder ingetoomd worden dan aangemoedigd.

#### - Relatiegericht:

Je bent een people magnet, je legt makkelijk contacten & mensen leggen makkelijk contact met jou. Je luistert naar mensen en je kan je makkelijk aanpassen aan de situatie. Relaties opbouwen zijn key voor een lange termijn project.

#### - Interesse:

Je hebt interesse in de bouw wereld & hoe bouwprocessen in elkaar zitten. Je bent tevens geïnteresseerd om constant bij te leren.

#### - Vertrouwen:

Je werkt autonoom & met veel vrijheid. Daarom is wederzijds vertrouwen belangrijk.

#### - Energie:

Je hebt veel energie & goesting om iets te bereiken & je ergens in te gooien. Je bent combatief & laat je niet afschepen bij een eerste negatief antwoord.

### Aanbod

Een positieve challenge in een kleine, commerciële en aantrekkelijke organisatie, een vast contract met een goede verloning, aangevuld met een bedrijfswagen en andere extra-legale voordelen.

Kommenstraat 20 Rue des Bassins  
B-1070 Brussel | Bruxelles

E [elke@bsc.be](mailto:elke@bsc.be) | T +32 2 520 16 76 | F +32 2 520 19 78

BTW/VAT BE0408 339 019 | RPR BRUSSEL

ING IBAN BE55 3100 0922 0544 | BIC BBRUBEBB

KBC IBAN BE08 4328 2364 3113 | BIC KREDBEBB